

# GAME OVER



**Kress®** 

# Game over

Même les industries les plus établies ←  
atteignent un moment où la technologie change tout.

L'aménagement paysager professionnel est arrivé  
à ce moment, porté par des mégatendances  
qui transforment toutes les industries.

La nouvelle ère commence maintenant.  
Ceux qui l'adoptent peuvent proposer un service premium, 100 %  
électrique, tout en réduisant les coûts d'exploitation de plus de 40 %<sup>1</sup>.

Pour ceux qui ne le font pas, la partie est terminée.

## Trois mégatendances redéfinissent toutes les industries

**Robotisation** ←

**Électrification** ←

**Digitalisation** ←

Les mégatendances sont inéluctables.  
Elles s'imposent, que nous le voulions ou non.

Kress ne force pas l'avenir.  
Nous le rendons simplement possible.

<sup>1</sup> Voir page 7 pour les hypothèses du scénario illustratif.



# Kress<sup>®</sup>

## Commercial





☒ **Robotisation**

☐ **Électrification**

☐ **Digitalisation**

## Robotisation

- Dans toutes les industries, les robots effectuent les tâches que les humains n'ont plus besoin de faire à moindre coût.  
Alors pourquoi laisser quelqu'un conduire une tondeuse autoportée quand elle peut se conduire seule ?

Voyager n'est pas une tondeuse.

Il transforme le modèle économique des paysagistes.

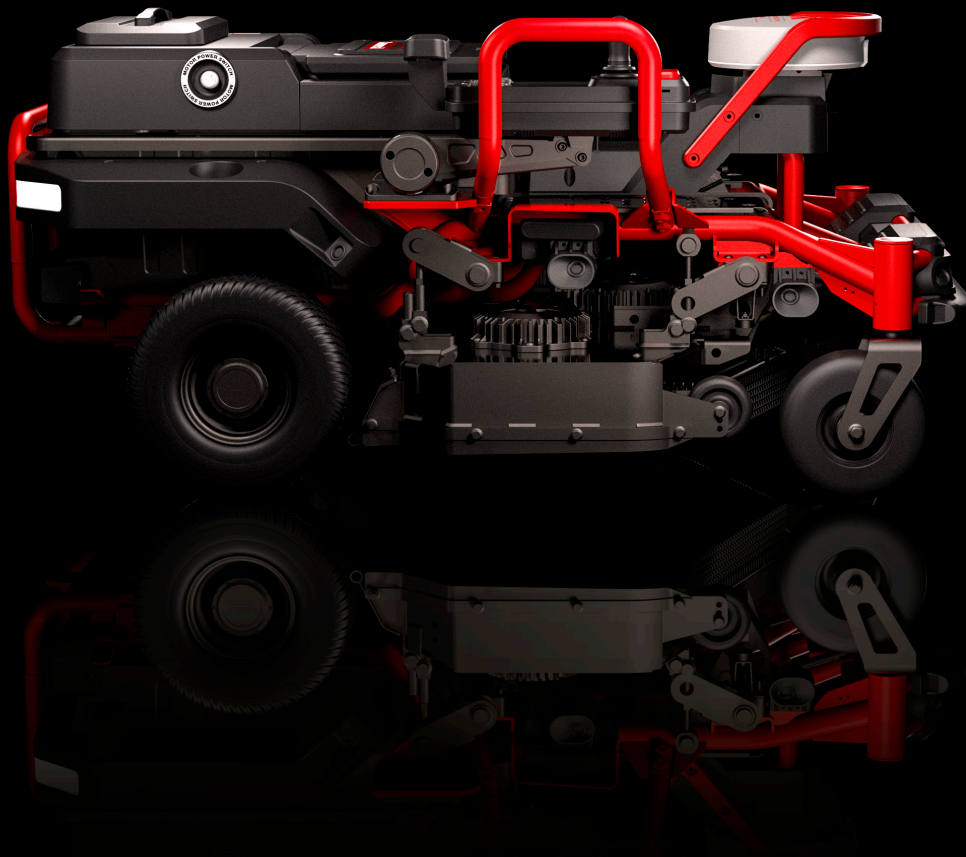
# L'ère de la tonte automatisée commence

Silencieux. Autonome<sup>1</sup>. ←  
Prêt à travailler en équipe.

Et conçue pour transformer la façon  
dont les entreprises du paysage fonctionnent.

<sup>1</sup> Nécessite un balisage du périmètre lors de la première utilisation.

**Kress**  **voyager**









## Le calcul est simple à titre d'exemple<sup>1</sup>



### Coût de la tonte

50%

Plus de la moitié des  
coûts d'un paysagiste  
provient de la tonte

### Tonte sans opérateur

80%

Réduction du coût  
de la tonte

### Baisse totale des coûts

40%+

Réduction illustrative  
des coûts d'exploitation

<sup>1</sup> Exemple illustratif, basé sur un scénario, destiné à un public professionnel B2B.

Les chiffres représentent des hypothèses prudentes et arrondies issues d'entretiens avec des opérateurs d'aménagement paysager dans plusieurs régions ainsi que de modélisations internes.

L'exemple repose sur une équipe type de tonte à deux personnes intervenant sur pelouses, espaces verts ou surfaces sportives, où la tonte représente une part substantielle et récurrente des coûts.

Les pourcentages indiqués illustrent uniquement des relations proportionnelles et ne constituent en aucun cas des résultats attendus, typiques ou garantis. Les résultats réels peuvent varier sensiblement selon l'organisation du travail, la stratégie tarifaire, le type de sites, l'utilisation du matériel, les contrats, les niveaux de salaires locaux et les conditions d'exploitation.

Cet exemple ne s'applique pas aux activités non centrées sur la tonte, telles que l'arboriculture, la gestion de végétation utilitaire ou les travaux paysagers orientés construction.





## L'avantage décisif



### Baisse totale des coûts

40%+

Coût d'exploitation réduit  
de plus de 40 %

### Avantage de prix

20%

Prix plus bas remportez  
plus d'appels d'offres

### Avantage de marge

20%

Gagnez 20 % de plus  
sur les contrats

Prix inférieur de 20 %  
et marge supérieure de 20 points

# La nouvelle économie de la tonte

## Scénario illustratif<sup>1</sup>

### Kress Voyager - Achat comptant

|                   | 1ère année |         | 2ème année |         |
|-------------------|------------|---------|------------|---------|
|                   | Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager |
| Tondeuse          | 10 900€    | 50 000€ |            |         |
| Opérateur         | 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      |
| Carburant/énergie | 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    |
| Maintenance       | 500€       | 0€      | 500€       | 400€    |
| Total             | 56 400€    | 50 260€ | 45 500€    | 660€    |
| Économies         |            | 6 140€  |            | 44 840€ |

### Kress Voyager - Achat financé (5 ans)

|                   | 1ère année |         | 2ème année |         |
|-------------------|------------|---------|------------|---------|
|                   | Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager |
| Tondeuse          | 4084€      | 12 000€ | 4084€      | 12 000€ |
| Opérateur         | 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      |
| Carburant/énergie | 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    |
| Maintenance       | 500€       | 0€      | 500€       | 400€    |
| Intérêts          |            |         |            |         |
| Total             | 49 584€    | 12 260€ | 49 584€    | 12 660€ |
| Économies         |            | 37 324€ |            | 36 924€ |

<sup>1</sup> Ce tableau présente un scénario illustratif destiné à un public professionnel B2B montrant un ordre de grandeur des différences de coûts, et non une prévision de résultats spécifiques. Les chiffres reposent notamment sur une équipe de tonte type à deux personnes, des niveaux de salaires moyens du secteur, des coûts de maintenance représentatifs pour des tondeuses autoportées professionnelles de taille intermédiaire et des prix moyens du carburant et de l'électricité (décembre 2025). Les variables individuelles peuvent modifier significativement les coûts réels, mais le principe économique fondamental (suppression des coûts de main-d'œuvre liés à la tonte) reste déterminant. Ces variations modifieront les chiffres précis, mais le principe économique fondamental (suppression des coûts de main-d'œuvre pour la tonte) reste essentiel.

Économies totales

196 400€

| 3ème année |         | 4ème année |         | 5ème année |         |
|------------|---------|------------|---------|------------|---------|
| Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager |
| 10 900€    |         |            |         |            |         |
| 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      |
| 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    |
| 500€       | 400€    | 500€       | 400€    | 500€       | 400€    |
| 45 500€    | 660€    | 56 400€    | 660€    | 45 500€    | 660€    |
| 44 840€    |         | 55 740€    |         | 44 840€    |         |

Économies totales

185 020€

| 3ème année |         | 4ème année |         | 5ème année |         |
|------------|---------|------------|---------|------------|---------|
| Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager | Zero turn  | Voyager |
| 4084€      | 12 000€ | 4084€      | 12 000€ | 4084€      | 12 000€ |
| 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      | 40 000€    | 0€      |
| 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    | 5000€      | 260€    |
| 500€       | 400€    | 500€       | 400€    | 500€       | 400€    |
|            |         |            |         |            |         |
| 49 584€    | 12 760€ | 49 584€    | 12 760€ | 49 584€    | 12 760€ |
| 36 924€    |         | 36 924€    |         | 36 924€    |         |

# La fin de la tonte avec opérateur

**Même effectif** ←

**Deux fois plus de surfaces** ←

**Rentabilité plus élevée** ←

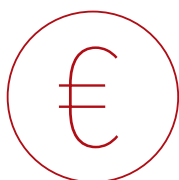
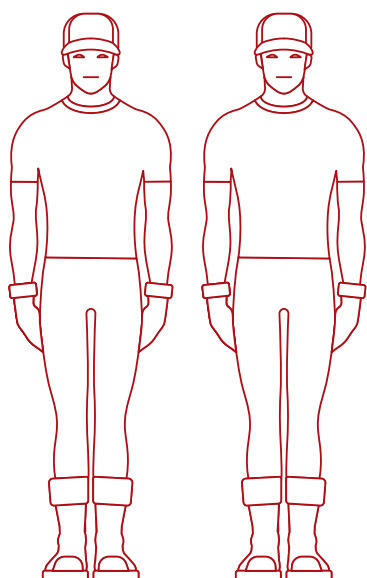
Voyager transforme une équipe de tonte de deux personnes  
en deux équipes d'une personne.

Plus aucun opérateur immobilisé sur une tondeuse autoportée.

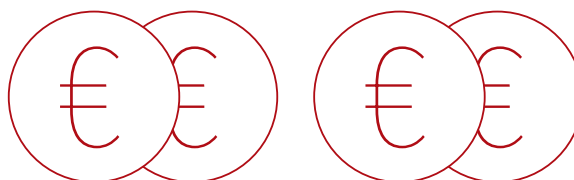
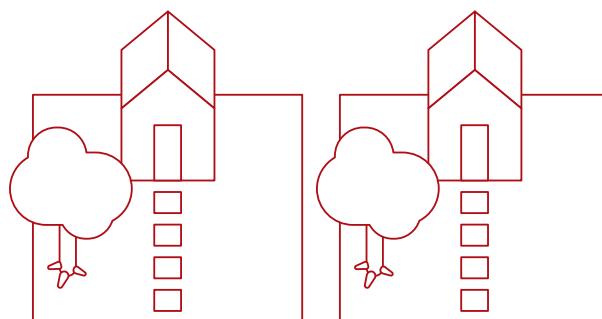
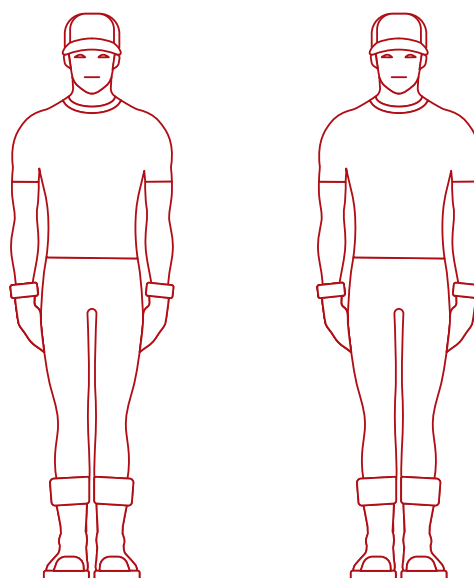
Les équipes se concentrent sur des tâches à plus forte valeur ajoutée  
tandis que Voyager gère la tonte, doublant la capacité client  
sans augmenter les effectifs.



## Avec opérateur



## Sans opérateur







Pour les paysagistes  
qui veulent  
dominer le marché

En savoir plus  
à propos du Voyager







→ Voyager n'est pas fait pour tout le monde.  
Il est conçu pour ceux qui veulent prendre de l'avance.

- > Équipe de 2 personnes → Équipe de 1 personne
- > Capacité doublée
- > Service premium
- > Coûts réduits de +40 %

Comment exploiter l'avantage de +40 % (exemple)

- > Prix réduits de 20 %
- > Marge augmentée de +20 pts (ex. 10 % → 30 %)

C'est ainsi que les leaders émergent.  
Et que les suiveurs décrochent.

Ces chiffres sont hypothétiques et illustratifs. Ils ne constituent pas des résultats attendus ou garantis. Les résultats réels dépendront de votre organisation, de votre stratégie tarifaire, de vos contrats et du contexte concurrentiel.





Infrastructure de recharge



Performance optimale & coûts d'exploitation réduits

☒ **Robotisation**

☒ **Électrification**

☐ **Digitalisation**

## Électrification

→ L'électrification est une mégatendance mondiale qui transforme toutes les industries.

Alors pourquoi les paysagistes ne sont-ils pas passés à l'électrique ?

Parce que les systèmes batteries généralistes :

- > manquent de puissance pour un usage professionnel
- > ne tiennent pas une journée complète
- > peuvent coûter plus cher à exploiter que le thermique





Recharge ultra-rapide en déplacement



Performance optimale & coûts d'exploitation réduits

# L'innovation que les paysagistes attendaient

→ Le Kress CyberSystem dépasse les limites qui empêchaient l'électrique de devenir réellement professionnel :

- > Puissance conçue pour les travaux les plus exigeants
- > Fonctionnement toute la journée avec le CyberTank<sup>1</sup>
- > Batteries longue durée réduisant les coûts d'exploitation

<sup>1</sup> CyberTank requis pour un fonctionnement continu

# Puissance

Conçu pour l'excellence professionnelle. ←

Le souffleur dorsal Kress  
répond aux normes établies  
par les meilleurs modèles à essence.  
Nos autres outils la redéfinissent.

Nos tondeuses ?  
Impossible à bloquer.



# 6.5kW\*



\* Puissance de crête de la batterie Kress 8 minutes 240 Wh, atteignable jusqu'à 10 secondes ; puissance continue de 3,2 kW, délivrable jusqu'à décharge complète.

# Travail en continu

Le Kress CyberTank fournit de l'énergie en continu ←  
toute la journée, avec quasiment aucun temps d'arrêt.

Considérez-le comme une batterie externe professionnelle :  
dans le véhicule, toujours avec l'équipe.

Remplacez un CyberPack vide, placez-le en charge rapide,  
et il atteint 100 % en seulement 8 minutes.  
Même pour les grosses batteries dorsales.

La plupart des solutions concurrentes nécessitent  
encore plusieurs heures et une prise secteur.





### Comment ça marche

- › Le CyberTank stocke de l'énergie transportable — comme une batterie externe, mais industrielle.
- › Rechargé la nuit et prêt pour une journée complète.
- › Transporte une journée entière d'énergie directement sur le véhicule ou la remorque.
- › Les équipes remplacent les batteries vides sans interrompre le travail.
- › Le CyberTank recharge une batterie vide à 100 % en 8 minutes, toute la journée.
- › Même la plus grande batterie peut être rechargée aussi rapidement.
- › Les systèmes batteries conventionnels ne supportent pas de tels taux de charge sans forte montée en température — d'où des temps de charge beaucoup plus longs.

# Coût d'exploitation

Les outils Kress sont conçus pour offrir des coûts d'exploitation plus faibles sur toute leur durée de vie. ←

Les batteries CyberPack peuvent durer jusqu'à 10 fois plus longtemps que les batteries conventionnelles réduisant fortement les coûts de remplacement.

À quel point est-ce moins cher ?

Cela peut représenter environ  
1 000 € d'économies par opérateur et par an<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Chiffre basé sur une modélisation de scénarios utilisant des profils d'usage moyens du secteur. Les économies réelles peuvent varier selon l'activité, l'intensité d'utilisation, l'équipement choisi et les cycles de remplacement.



Jusqu'à  
**3000**  
cycles<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Durée de vie minimale certifiée. En tests internes, les batteries Kress CyberPack ont dépassé 5 000 cycles tout en conservant 80 % de leur capacité initiale.





Le paradoxe  
qui rend Kress unique



- 
- Les outils Kress sont positionnés au prix des outils thermiques.
  - La différence : le CyberTank. Il regroupe plusieurs années de coûts carburant et huile en un investissement initial unique — pour une fraction de ce que ces consommables coûteraient dans le temps.

Ainsi, même si l'investissement initial est plus élevé, le système est conçu pour offrir un coût total de possession nettement inférieur tout au long de sa durée de vie.

**Vous ne souhaitez pas tout payer immédiatement ?**

Aucun problème — des solutions de financement sont disponibles. Et pour ceux qui préfèrent étaler les coûts, des options de financement sont disponibles.

Les mensualités sont inférieures à ce que vous dépensez déjà chaque mois en carburant et maintenance.

Pour de nombreuses équipes, passer tôt à Kress — même en remplaçant des outils thermiques récents — permet de générer des économies plus rapidement que prévu.





✓ **Robotisation**

✓ **Électrification**

✓ **Digitalisation**

## Digitalisation

→ L'intelligence digitale transforme les industries dans le monde entier en fluidifiant les processus, en réduisant les temps d'arrêt et en favorisant de meilleures décisions.

Mais dans le paysage ? Cela n'existait pas.  
Jusqu'à maintenant.







# Meilleure visibilité. Opérations plus intelligentes. Entreprise plus performante.

- L'application Kress Commercial aide les entreprises à organiser leurs équipes, planifier efficacement les interventions et savoir précisément comment les outils et le temps sont utilisés sur chaque chantier.
- > Centralise les données opérationnelles des outils, plannings et zones d'intervention
- > Fournit des indicateurs clairs pour améliorer la planification et l'utilisation des ressources
- > Aide à prendre des décisions éclairées qui augmentent productivité et rentabilité







## Meilleures données = plus de profit

- L'application Kress Commercial offre une visibilité complète sur le terrain : quand les équipes travaillent, où elles interviennent, combien de temps elles restent et quels outils elles utilisent.

Le management peut enfin aligner chaque équipe sur le niveau de performance des meilleurs.

Même de petits gains d'efficacité peuvent générer un impact financier significatif. Certains clients rapportent jusqu'à 10 % d'amélioration par opérateur et par an.

Sur la base d'un coût moyen de main-d'œuvre de 50 000 €, cela peut représenter environ 5 000 € d'économies<sup>1</sup> par opérateur et par an.

Ceci s'ajoute aux gains apportés par la robotisation.

<sup>1</sup> L'impact réel varie selon l'organisation, les salaires, la tarification, les tournées et les contrats.





L'économie de la victoire





→ **Chiffre d'affaires**

Proposer un service 100 % électrique supérieur à un prix inférieur et conquérir le marché.

→ **Résultat net**

Faites plus. Dépensez moins. Gagnez plus.

→ **Bonus**

Des outils silencieux, sans émissions, à faibles vibrations, qui protègent les opérateurs et améliorent la rétention.

Kress donne aux paysagistes ambitieux l'avantage décisif dont ils ont besoin pour dominer leur marché.



Rejoignez les professionnels  
qui ont déjà franchi le pas

Découvrez comment les meilleurs paysagistes ←  
du Real Madrid aux sites historiques  
gagnent avec Kress.



Kress

VOL. CLIT. No. 000000

# The Conversion Bulletin

JULY 2025

Kress



OFFICIAL LANDSCAPING EQUIPMENT

Real Madrid C.F., Spain, June 2025

## Real Madrid grounds its legacy in sustainability

*This is not just a collaboration. It's a shared commitment to raising the global bar for sustainable turf and landscape care.*  
Don Gao, CEO, Kress

Real Madrid C.F., the most decorated football club in history, has chosen Kress as its official turf and landscape equipment partner. The most watched turf on Earth—anything can tip the balance: a ricochet, a whistle, a split-second decision. But at Real Madrid, one element is never left to chance: the pitch. At Ciudad Real Madrid—the club's expansive training center—pitch

maintenance is a science. Each field is calibrated to reflect the conditions of upcoming matches, down to the millimeter. To meet these standards sustainably, the club relies on Kress RTE robotic mowers, which deliver centimeter-level precision with zero emissions. More than just the pitch—Ciudad Real Madrid stretches across more than 1.2 million square meters of diverse landscape: gardens, slopes, tree li-

nes, and hedging. Behind it all is a team of 60 expert greenskeepers, responsible for keeping the facility match-ready, every day. To support their work, Kress has equipped them with a full fleet of commercial-grade battery to-

ols—from blowers and trimmers to hedge cutters and walk-behind mowers—that protect both the environment and worker well-being, empowering the team to maintain elite standards with efficiency, safety, and sustainability.

More than a match—Real Madrid is not just a football club—it's a legendary institution that leads through ambition, innovation, and social impact. And its decision to adopt Kress tools reinforces the club's broader commitment to carbon neutrality, marking a key milestone in the evolution of professional grounds care at the highest level. This is not just a collaboration. It's a shared commitment to raising the global bar for

sustainable turf and landscape care."—Don Gao, CEO, Kress  
Raising the standard—From electric mobility and now zero-emission landscaping, Real Madrid is setting a new benchmark for sustainability in sport. And with Kress as a trusted partner, the club proves that performance and environmental leadership go hand in hand.

## Change in motion: Maier goes all-in with Kress

"Kress battery tools are powerful, easy to use, quiet, and environmentally friendly. They make our teams more efficient, operating costs, and support the health of our environment." Thorsten Maier, CEO, Maier

In line with the motto—





**Kress**

**Le seul choix des paysagistes professionnels pour remplacer le thermique**

Quelquefois, une technologie révolutionnaire rend obsolète ce que nous pensions immuable.

Arrêtez de payer le carburant à la pompe.  
Oubliez les factures de maintenance coûteuses. Le CyberSystem Kress 8 minutes délivre une puissance exceptionnelle et se recharge à une vitesse incroyable.  
Sans émissions à l'échappement.  
Avec un faible niveau sonore.

En passant à Kress, vous protégez la planète et vos poumons tout en faisant des économies.

Votre revendeur Kress

**Kress**

**[www.kress.com](http://www.kress.com)**

**Kress**

**Commercial**